



FICHA RETO AMB - Recuperación de aluminio



RETO

¿Cómo + acción + situación problema + objetivo?

Tecnología que permita la recuperación de aluminio presente en los lodos generados en procesos de potabilización.

OBJETIVO ESTRATÉGICO

¿Cuál es el objetivo estratégico que enmarca el reto? Ejemplo: Mejorar la calidad de sus bienes y servicios; Reducir los tiempos de respuesta a las necesidades del cliente y proveedor; Incrementar o mantener su participación de mercado y Aumentar la capacidad y/o flexibilidad para la producción de bienes y servicios.

Desarrollar o implementar una tecnología de bajas emisiones costo-eficiente que permita la recuperación del aluminio presente en los lodos generados durante el proceso de potabilización del agua en las Plantas La Flora, Morrórico, Florida y Bosconia. Esta tecnología innovadora debe ser capaz de extraer y separar de manera efectiva el aluminio del lodo, garantizando un alto grado de pureza y minimizando la generación de residuos.

ANTECEDENTES ¿Qué está generando un problema? ¿Cómo se ha intentado solucionar el reto hasta ahora? Detalla las iniciativas ya realizadas que dan información de éxitos y fracasos.	DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA U OPORTUNIDAD Explicar claramente el dolor actual, esa situación problemática que no se ha podido solucionar y que genera unos efectos negativos o también la oportunidad que la empresa desea aprovechar. *Deseado: Datos que midan la magnitud del problema. El costo operacional, financiero, reputacional o de oportunidad que paga la empresa por no solucionar la necesidad o	POBLACIÓN AFECTADA ¿Quiénes son las personas que actualmente perciben la necesidad y se ven afectadas por no tener una solución? ¿Aquí pueden estar involucrados: Proveedores, distribuidores, clientes, roles o áreas internas de la compañía
Debido a las fuertes precipitaciones y deslizamientos registrados en la parte alta de las microcuencas de los ríos Tona, Frío y Suratá, se ha observado un aumento significativo en la turbiedad del agua utilizada en el proceso de potabilización. La turbiedad se refiere a la presencia de partículas suspendidas en el agua y cuando el agua presenta altos niveles de turbiedad, se requiere un mayor uso de insumos químicos, como los coagulantes (sulfato de aluminio y policloruro de aluminio - PAC), para lograr una adecuada clarificación y potabilización.	En el proceso de potabilización del agua en las plantas de tratamiento del amb S.A. ESP (La Flora, Morrórico, Florida y Bosconia), se utilizan los coagulantes Sulfato de Aluminio tipo B granular, con 16 % de Al, Sulfato de Aluminio tipo B líquido, con 8 % de Al, y Policloruro de Aluminio – PAC, con 20% de Al. Debido a las lluvias recurrentes en la parte alta de las microcuencas de los ríos Tona, Frío y Suratá, ha habido un aumento significativo en el suministro de estos coagulantes en comparación con años anteriores, pasando de 20-25 gr/m ³ a 42 gr/m ³ . Además, la fluctuación en los precios de las materias primas derivado de la guerra con Ucrania y la crisis post pandemia, generó un aumento aproximado del 40% en los costos de estos coagulantes, impactando directamente en la disminución del margen operacional de la empresa.	Acueducto Metropolitano de Bucaramanga - amb Área de producción del amb Clientes potenciales para el aluminio Población aguas abajo del vertimiento.
¿QUÉ RESULTADOS ESPERA OBTENER? Objetivos a cumplir, beneficios para el público objetivo. Deseado: Datos, cifras, porcentajes que permitan medir la solución. El valor monetario que podrían obtener si solucionan la necesidad.	REQUISITOS ¿Cuál es el alcance de la solución? Listar los aspectos mínimos a tener en cuenta en la solución: Técnicos, económicos, de uso, normativos, tiempo de ejecución, entre otros	TIPO DE INNOVACIÓN Mejora proceso, innovación continua, innovación disruptiva
TIPO DE SOLUCIONADORA DESEADA Startup, empresa desarrolladora de producto o servicio, grupo de investigación, consultora. DESARROLLADORA: Servicios de diseño y creación de proyectos También nos gustaría conocer las propuestas o ideas de STARTUP: Negocio emergente basado en nuevos modelos con soluciones escalables y Grupos de Investigación.	RANGO DE PRESUPUESTO Permite saber el nivel de detalle y complejidad que se ofrece en la solución 32'000,000	RANGO DE TIEMPO Rango de tiempo en el cual la empresa espera tener una solución 3 meses