

<p align="center"><b>Ficha reto INDARS - "ECCO COOKER"</b></p>			
<b>SECTOR ECONÓMICO:</b>		Metalmecánica	
<p align="center"><b>RETO</b> ¿Cómo + acción + situación problema + objetivo?</p>			
<p align="center">¿Cómo reducir las emisiones del Cooker deshidratador de mortalidad avícola a niveles permisibles, con el menor impacto en el costo del equipo?</p>			
<p align="center"><b>OBJETIVO ESTRATÉGICO</b> ¿Cuál es el objetivo estratégico que enmarca el reto? Ejemplo: Mejorar la calidad de sus bienes y servicios; Reducir los tiempos de respuesta a las necesidades del cliente y proveedor; Incrementar o mantener su participación de mercado y Aumentar la capacidad y/o flexibilidad para la producción de bienes y servicios.</p>			
<p align="center">Reducir las emisiones del deshidratador de mortalidad avícola (ECCO COOKER) a valores permisibles por las normativas ambientales, tanto a nivel de gases de combustión como en la generación de olores</p>			
<b>ÁREAS INVOLUCRADAS EN EL RETO O NECESIDAD DE LA EMPRESA:</b>		<b>DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA U OPORTUNIDAD</b>	<b>POBLACIÓN AFECTADA</b>
Diseño e Ingeniería		<p>Explicar claramente el dolor actual, esa situación problemática que no se ha podido solucionar y que genera unos efectos negativos o también la oportunidad que la empresa desea aprovechar.</p> <p>*Deseado: Datos que midan la magnitud del problema. El costo operacional, financiero, reputacional o de oportunidad que paga la empresa por no solucionar la necesidad</p> <p>Las empresas avícolas han dado un manejo inadecuado de los residuos de la mortalidad avícola que generan pérdidas económicas, problemas de contaminación del aire por proliferación de moscas, malos olores y contaminación de acuíferos, ya que la disposición actual de la mortalidad se limita a recolectar los restos de las aves en cada galpón, llevarlos a una bodega para luego someterlos a un proceso de compostaje con falencias donde se acumula por capas intercaladas de restos de pollo muerto con polinaza y se dejan por un periodo de 4 a 6 meses en descomposición. Esto causa afectación a la comunidad, con riesgos de enfermedades infecciosas y respiratorias y al ambiente por olores ofensivos, presencia de moscas, y contaminación de quebradas y todo tipo de cuerpo de agua con lixiviados. Después del tratamiento mencionado, se trasladan esos residuos o material a lugares inciertos para un uso posterior como abono, causando contaminación ambiental adicional y más pérdidas a la empresa avícola por los procesos de manipulación (Volteos) y transporte de esos sobrantes sin obtener realmente ningún beneficio.</p> <p>Es así como INDARS SAS ha desarrollado un Cooker también conocido como deshidratador de la mortalidad avícola, para dar solución a un problema que tiene componentes sociales, ambientales, económicos y de imagen de las granjas avícolas; adicionalmente ha generado un negocio rentable por la obtención adicional de un producto final (HARIPOLO) que tiene valor comercial y que beneficia a las empresas avícolas, cumpliendo con las normas legales y ofreciendo a trabajadores y comunidades un ambiente más sano para el desarrollo de sus actividades laborales y personales.</p> <p>El Cooker que convierte estos restos (Residuos Orgánicos) en proteína base de varias alternativas de producto, ha eliminado sustancialmente la emisión de olores, la presencia de moscas y la generación de lixiviados, sin embargo las emisiones actuales del equipo son evidentemente superiores a las permitidas por la norma tanto en la combustión como en la generación de los olores propios del proceso de transformación de un residuo en una fuente de proteína; la solución de esta problemática afianza la filosofía de Indars SAS de ofrecer equipos y tecnología orientados a la incorporación de criterios de sostenibilidad y economía circular en el sector avícola, cumpliendo las normas ambientales.</p>	<p>¿Quiénes son las personas que actualmente perciben la necesidad y se ven afectadas por no tener una solución? Aquí pueden estar involucrados: Proveedores, distribuidores, clientes, roles o áreas internas de la compañía</p> <p>* La empresa, dado que actualmente esta situación está afectando la gestión comercial del ECCO COOKER</p> <p>* Los clientes (propietarios de granjas avícolas), para quienes la gestión de la mortalidad avícola representa un problema sanitario, ambiental y económico.</p> <p>* La comunidad en general, pues en las áreas en donde se ubican las granjas avícolas se presentan malos olores, moscas y se impactan las fuentes hídricas.</p>
<b>¿QUÉ RESULTADOS ESPERA OBTENER?</b>		<b>REQUISITOS</b>	<b>TIPO DE INNOVACIÓN</b>
Objetivos a cumplir, beneficios para el público objetivo. Deseado: Datos, cifras, porcentajes que permitan medir la solución. El valor monetario que podrían obtener si solucionan la necesidad.		¿Cuál es el alcance de la solución? Listar los aspectos mínimos a tener en cuenta en la solución: Técnicos, económicos, de uso, normativos, tiempo de ejecución, entre otros	Mejora proceso, innovación continua, innovación disruptiva
<ul style="list-style-type: none"> <li>Al abordar este desafío, lograremos posicionar a Cooker y otros equipos complementarios en las empresas productoras avícolas, lo que representa un importante logro comercial para INDARS, impactando significativamente sus ingresos.</li> <li>Cumpliremos con la normativa ambiental vigente, asegurando a nuestros clientes que no perderán su inversión debido a posibles multas, clausuras o cierres temporales por parte de las autoridades.</li> <li>Los propietarios de granjas avícolas podrán obtener una ganancia adicional a partir de un subproducto de desecho que anteriormente les generaba pérdidas. Ahora, podrán ofrecer al mercado una proteína animal de bajo costo, lo que beneficiará a ganaderos, porcicultores y otros sectores de producción pecuaria, además de crear nuevos puestos de trabajo por las nuevas actividades que se implementarán.</li> <li>Las empresas productoras avícolas se verán favorecidas con la adopción de estas nuevas prácticas de manejo de la mortalidad, que reducirán la contaminación cruzada en los galpones y las enfermedades fitosanitarias que generan bajos porcentajes de conversión y pérdidas económicas debido a los incentivos ofrecidos por las empresas avícolas por altos rendimientos.</li> <li>Los galpones se beneficiarán con estos nuevos desarrollos, ya que su trabajo se centrará en recoger periódicamente la mortalidad y transportarla a un enfriador. Posteriormente, esos subproductos de desecho serán transformados en un producto comercial con valor agregado.</li> <li>Por último, la comunidad circundante también se beneficiará al eliminar la contaminación en las quebradas, así como los malos olores y la proliferación de moscas y sus vectores de enfermedades.</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>La solución debe ser una extensión del Cooker actual, adaptable al mismo, de fácil instalación, sin cambios en el diseño original que tiene como esencia el bajo costo y la versatilidad en el uso de combustibles.</li> <li>La solución debe llevar a que el Cooker cumpla con las normas de emisiones existentes, y así evitar incumplimientos regulatorios y asegurar la sostenibilidad.</li> <li>Además de ser adaptable al equipo existente puede ser modurable para Cookers de mayor capacidad, pensando en futuras ampliaciones e integrando de ser factible, mejoras en la eficiencia energética del equipo en general (deseable)</li> <li>Que se incorporen las pruebas microbiológicas, bromatológicas y organolépticas del producto deshidratado (deseable)</li> </ul> <p align="center"><b>MENCIONE LAS BARRERAS O RESTRICCIONES A LAS QUE SE ENFRENTARÍA UNA POSIBLE SOLUCIÓN (Ejemplo: barreras técnicas, legales, de mercado)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>La solución no debe implicar un rediseño completo o invasivo de las máquinas actuales.</li> <li>No debe disminuir la velocidad de producción ni afectar la eficiencia actual del equipo.</li> <li>No debe generar costos operativos adicionales elevados o requerir un mantenimiento complejo.</li> <li>No debe interferir con otras funciones de la máquina, como la esterilización y el sellado.</li> </ul>	Para nuestra organización, la solución propuesta representa una innovación en producto, ya sea incremental, en la medida que mejora el equipo (deshidratador de mortalidad avícola), o radical, en el sentido que plantea una solución novedosa para el componente de tratamiento de gases de combustión
<b>TIPO DE SOLUCIONADORA DESEADA</b> Selección con una X la opción que le interesaría		<b>RANGO DE PRESUPUESTO</b>	<b>¿CÓMO LE GUSTARÍA RELACIONARSE CON EL POTENCIAL SOLUCIONADOR? Selección con X una o varias opciones</b>
Universidades y grupos de Investigación	X	Permite saber el nivel de detalle y complejidad que se ofrece en la solución y definir el alcance de la misma	Contrato de obra por encargo /Asesoría Técnica
Emprendedores (start-ups)			Codesarrollo con la entidad (Con financiamiento de la empresa)
		<b>\$22.000.000 (IVA INCLUIDO)</b>	X
		<b>RANGO DE TIEMPO</b> Rango de tiempo en el cual la empresa espera tener una solución	Adoptar / Adquirir / Licenciar una tecnología
Centros de desarrollo tecnológico	X	Cuatro (4) meses	Aceleración e inversión estratégica en una nueva compañía
Empresa	X		Proveeduría de la solución
<p><b>Más información del reto:</b></p> 			