

Ficha reto INDARS - "ECCO COOKER"			
SECTOR ECONÓMICO:		Metalmeccánica	
RETO			
¿Cómo + acción + situación problema + objetivo?			
¿Cómo reducir las emisiones del Cooker deshidratador de mortalidad avícola a niveles permisibles, con el menor impacto en el costo del equipo?			
OBJETIVO ESTRATÉGICO			
¿Cuál es el objetivo estratégico que enmarca el reto? Ejemplo: Mejorar la calidad de sus bienes y servicios; Reducir los tiempos de respuesta a las necesidades del cliente y proveedor; Incrementar o mantener su participación de mercado y Aumentar la capacidad y/o flexibilidad para la producción de bienes y servicios.			
Reducir las emisiones del deshidratador de mortalidad avícola (ECCO COOKER) a valores permisibles por las normativas ambientales, tanto a nivel de gases de combustión como en la generación de olores			
ÁREAS INVOLUCRADAS EN EL RETO O NECESIDAD DE LA EMPRESA:		DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA U OPORTUNIDAD	POBLACIÓN AFECTADA
Diseño e Ingeniería		<p>Explicar claramente el dolor actual, esa situación problemática que no se ha podido solucionar y que genera unos efectos negativos o también la oportunidad que la empresa desea aprovechar.</p> <p>*Deseado: Datos que midan la magnitud del problema. El costo operacional, financiero, reputacional o de oportunidad que paga la empresa por no solucionar la necesidad</p> <p>Las empresas avícolas han dado un manejo inadecuado de los residuos de la mortalidad avícola que generan pérdidas económicas, problemas de contaminación del aire por proliferación de moscas, malos olores y contaminación de acuíferos, ya que la disposición actual de la mortalidad se limita a recolectar los restos de las aves en cada galpón, llevarlos a una bodega para luego someterlos a un proceso de compostaje con falencias donde se acumula por capas intercaladas de restos de pollo muerto con polinaza y se dejan por un periodo de 4 a 6 meses en descomposición. Esto causa afectación a la comunidad, con riesgos de enfermedades infecciosas y respiratorias y al ambiente por olores ofensivos, presencia de moscas, y contaminación de quebradas y todo tipo de cuerpo de agua con lixiviados. Después del tratamiento mencionado, se trasladan esos residuos o material a lugares inciertos para un uso posterior como abono, causando contaminación ambiental adicional y más pérdidas a la empresa avícola por los procesos de manipulación (Volteos) y transporte de esos sobrantes sin obtener realmente ningún beneficio.</p> <p>Es así como INDARS SAS ha desarrollado un Cooker también conocido como deshidratador de la mortalidad avícola, para dar solución a un problema que tiene componentes sociales, ambientales, económicos y de imagen de las granjas avícolas; adicionalmente ha generado un negocio rentable por la obtención adicional de un producto final (HARIPOLO) que tiene valor comercial y que beneficia a las empresas avícolas, cumpliendo con las normas legales y ofreciendo a trabajadores y comunidades un ambiente más sano para el desarrollo de sus actividades laborales y personales.</p> <p>El Cooker que convierte estos restos (Residuos Orgánicos) en proteína base de varias alternativas de producto, ha eliminado sustancialmente la emisión de olores, la presencia de moscas y la generación de lixiviados, sin embargo las emisiones actuales del equipo son evidentemente superiores a las permitidas por la norma tanto en la combustión como en la generación de los olores propios del proceso de transformación de un residuo en una fuente de proteína; la solución de esta problemática afianza la filosofía de Indars SAS de ofrecer equipos y tecnología orientados a la incorporación de criterios de sostenibilidad y economía circular en el sector avícola, cumpliendo las normas ambientales.</p>	<p>¿Quiénes son las personas que actualmente perciben la necesidad y se ven afectadas por no tener una solución? ¿Aquí pueden estar involucrados: Proveedores, distribuidores, clientes, roles o áreas internas de la compañía</p> <p>* La empresa, dado que actualmente esta situación está afectando la gestión comercial del ECCO COOKER</p> <p>* Los clientes (propietarios de granjas avícolas), para quienes la gestión de la mortalidad avícola representa un problema sanitario, ambiental y económico.</p> <p>* La comunidad en general, pues en las áreas en donde se ubican las granjas avícolas se presentan malos olores, moscas y se impactan las fuentes hídricas.</p>
¿QUÉ RESULTADOS ESPERA OBTENER?		REQUISITOS	TIPO DE INNOVACIÓN
Objetivos a cumplir, beneficios para el público objetivo. Deseado: Datos, cifras, porcentajes que permitan medir la solución. El valor monetario que podrían obtener si solucionan la necesidad.		¿Cuál es el alcance de la solución? Listar los aspectos mínimos a tener en cuenta en la solución: Técnicos, económicos, de uso, normativos, tiempo de ejecución, entre otros	Mejora proceso, innovación continua, innovación disruptiva
<ul style="list-style-type: none"> Al abordar este desafío, logramos posicionar a Cooker y otros equipos complementarios en las empresas productoras avícolas, lo que representa un importante logro comercial para INDARS, impactando significativamente sus ingresos. Cumpliremos con la normativa ambiental vigente, asegurando a nuestros clientes que no perderán su inversión debido a posibles multas, clausuras o cierres temporales por parte de las autoridades. Los propietarios de granjas avícolas podrán obtener una ganancia adicional a partir de un subproducto de desecho que anteriormente les generaba pérdidas. Ahora, podrán ofrecer al mercado una proteína animal de bajo costo, lo que beneficiará a ganaderos, porcicultores y otros sectores de producción pecuaria, además de crear nuevos puestos de trabajo por las nuevas actividades que se implementarán. Las empresas productoras avícolas se verán favorecidas con la adopción de estas nuevas prácticas de manejo de la mortalidad, que reducirán la contaminación cruzada en los galpones y las enfermedades zoonóticas que generan bajos porcentajes de conversión y pérdidas económicas debido a los incentivos ofrecidos por las empresas avícolas por altos rendimientos. Los galpones se beneficiarán con estos nuevos desarrollos, ya que su trabajo se centrará en recoger periódicamente la mortalidad y transportarla a un enfriador. Posteriormente, esos subproductos de desecho serán transformados en un producto comercial con valor agregado. Por último, la comunidad circundante también se beneficiará al eliminar la contaminación en las quebradas, así como los malos olores y la proliferación de moscas y sus vectores de enfermedades. 		<ul style="list-style-type: none"> La solución debe ser una extensión del Cooker actual, adaptable al mismo, de fácil instalación, sin cambios en el diseño original que tiene como esencia el bajo costo y la versatilidad en el uso de combustibles. La solución debe llevar a que el Cooker cumpla con las normas de emisiones existentes, y así evitar incumplimientos regulatorios y asegurar la sostenibilidad. Además de ser adaptable al equipo existente puede ser modular para Cookers de mayor capacidad, pensando en futuras ampliaciones e integrando de ser factible, mejoras en la eficiencia energética del equipo en general (deseable) Que se incorporen las pruebas microbiológicas, bromatológicas y organolépticas del producto deshidratado (deseable) <p>MENCIONE LAS BARRERAS O RESTRICCIONES A LAS QUE SE ENFRENTARÍA UNA POSIBLE SOLUCIÓN (Ejemplo: barreras técnicas, legales, de mercado)</p> <ul style="list-style-type: none"> La solución no debe implicar un rediseño completo o invasivo de las máquinas actuales. No debe disminuir la velocidad de producción ni afectar la eficiencia actual del equipo. No debe generar costos operativos adicionales elevados o requerir un mantenimiento complejo. No debe interferir con otras funciones de la máquina, como la esterilización y el sellado. 	Para nuestra organización, la solución propuesta representa una innovación en producto, ya sea incremental, en la medida que mejora el equipo (deshidratador de mortalidad avícola), o radical, en el sentido que plantea una solución novedosa para el componente de tratamiento de gases de combustión
TIPO DE SOLUCIONADORA DESEADA		RANGO DE PRESUPUESTO	¿CÓMO LE GUSTARÍA RELACIONARSE CON EL POTENCIAL SOLUCIONADOR? Seleccione con X una o varias opciones
Seleccione con una X la opción que le interesaría		Permite saber el nivel de detalle y complejidad que se ofrece en la solución y definir el alcance de la misma	
Universidades y grupos de Investigación	X	\$22.000.000 (IVA INCLUIDO)	Contrato de obra por encargo /Asesoría Técnica
Emprendedores (start-ups)			Codesarrollo con la entidad (Con financiamiento de la empresa)
Centros de desarrollo tecnológico	X	RANGO DE TIEMPO	Adoptar / Adquirir / Licenciar una tecnología
Empresa	X	Rango de tiempo en el cual la empresa espera tener una solución	Aceleración e inversión estratégica en una nueva compañía
		Cuatro (4) meses	Proveeduría de la solución
<p>Más información del reto:</p> 			