

Ficha reto OPENNOVA

Ficha reto

GIRONES SAS

Sector económico

AGROALIMENTOS

RETO

¿Cómo + acción + situación problema + objetivo?

¿Cómo podemos garantizar que el producto entregado desde producción a nuestra bodega de producto terminado se encuentre en las cantidades correctas de forma costo-eficiente sin incrementar los tiempos de recepción?

OBJETIVO ESTRATÉGICO

¿Cuál es el objetivo estratégico que enmarca el reto?

El objetivo es evolucionar hacia un modelo de validación confiable, ágil y costo-eficiente que elimine la incertidumbre en la recepción, reduzca a cero (o casi 0) los errores por diferencias de cantidad y fortalezca el control de inventario desde el origen. Esto implica rediseñar los puntos de control entre producción y bodega, integrando soluciones que automaticen la verificación sin comprometer la velocidad del flujo operativo.

ÁREAS INVOLUCRADAS EN EL RETO O NECESIDAD DE LA EMPRESA:

Área de producción, bodegas de almacenamiento, calidad.

DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA U OPORTUNIDAD

El filtro de recepción de producto desde el área de producción hasta bodega de producto terminado contempla el conteo de cajas máster únicamente. Esto provoca que en ocasiones se presenten faltantes internos en las cajas máster de producto.

POBLACIÓN AFECTADA

Áreas internas de la compañía (producción, bodegas de almacenamiento), cliente final

¿QUÉ RESULTADOS ESPERA OBTENER?

Objetivos a cumplir, beneficios para el público objetivo.

Reducción de Quejas / novedades de cliente interno / externo a menos de un 1% del total de traslados de producto entre bodegas

REQUISITOS

¿Cuál es el alcance de la solución?

Tiempo: 16 semanas
Económico: 21 millones
De uso: mantener o reducir el tiempo de muestreo / auditoría de inventario para mitigar faltantes.

TIPO DE INNOVACIÓN

Mejora proceso, innovación continua, innovación disruptiva

Mejora de proceso

MENCIONE LAS BARRERAS O RESTRICCIONES A LAS QUE SE ENFRENTARÍA UNA POSIBLE SOLUCIÓN

Barrera tecnológica, infraestructura disponible, cultura del cambio.

RANGO DE PRESUPUESTO

Permite saber el nivel de detalle y complejidad que se ofrece en la solución y definir el alcance de esta.

Hasta \$21.000.000 incluido IVA.

RANGO DE TIEMPO

Rango de tiempo en el cual la empresa espera tener una solución

Hasta 16 semanas

TIPO DE SOLUCIONADORA DESEADA

Seleccione con una X la opción que le interesaría

- Universidades y grupos de Investigación
- Emprendedores (start-ups)
- Centros de desarrollo tecnológico
- Empresa

¿CÓMO LE GUSTARÍA RELACIONARSE CON EL POTENCIAL SOLUCIONADOR?

Seleccione con X una o varias opciones

- Contrato de obra por encargo /Asesoría Técnica
- Codesarrollo con la entidad (Con financiamiento de la empresa)
- Adoptar / Adquirir / Licenciar una tecnología
- Aceleración e inversión estratégica en una nueva compañía
- Proveeduría de la solución